

# COOPEL

A SERVIÇO DO PRODUTOR RURAL

INFORMATIVO ED.317



JANEIRO DE 2022

## LEITE OS BENEFÍCIOS PARA A SAÚDE

PÁG.08

ABRALEITE  
(Página 03)

HORA DE REVER A QUALIDADE  
(Página 10)

RETROSPECTIVAS 2021 DO  
AGRO  
(Página 11)



## PALAVRA DO PRESIDENTE

“Gratidão”

**CÉSAR  
AFONSO LACERDA**

PRESIDENTE DA COOPEL

**E**stamos felizes por fechar o ano de 2021 superando as expectativas e as metas de tudo o que havíamos planejado. **Tivemos um crescimento gigantesco.** Mas, não crescemos somente em faturamento, a produtividade atingiu números surpreendentes em toneladas de insumos. O nível do sucesso em 2021 não foi atribuído unicamente à valorização dos produtos, mas ao seu volume de produção, de modo geral. Esperamos que em 2022 alcancemos nossos objetivos da mesma proporção. Já temos projetos novos a serem implementados.

Sabemos das dificuldades que enfrentam nossos produtores rurais, principalmente os pecuaristas leiteiros, com suas atividades e margens cada vez mais espremidas, assim, buscaremos arduamente alternativas para solucionar essas situações.

Fomos muito felizes com a movimentação de nossos contratos, através dos quais conseguimos amenizar as situações de tensão sofridas pelos produtores, que foi um ato social significativo e de imensa abrangência, sobre os quais divulgaremos informações nos próximos dias. Quem veste a camisa da Cooperativa e acredita na sua capacidade de amparar o produtor, teve seu dinheiro retido nos limites de sua fazenda. Continuaremos batalhando para que em 2022 obtenhamos o mesmo sucesso. Nosso foco no travamento de preços, condições especiais de negócios, prossegue com a mesma força e empenho, para que o nosso produtor tenha segurança na sua atividade.

Espero que todos tenham passado por um final de ano muito tranquilo. Venho desejar a todos um 2022 de muita alegria, muita harmonia, com muitas conquistas, enfim, nós da Gestão e do Conselho, estamos muito felizes pela aceitação e apoio de todos os colaboradores, cooperados e clientes.

Peço que continuem conosco. A gente sempre quer o melhor para o cooperado e para a Cooperativa, sendo assim uma via de mão dupla, onde todos ganham juntos e todos crescem.

## EXPEDIENTE

COOPERATIVA AGROPECUÁRIA DE POMPÉU-LTDA  
Rua Antônio Lacerda, 502  
Pompéu - Minas Gerais

PROJETO GRÁFICO  
Marketing Coopel

TIRAGEM  
600 unidades  
Sempre Editora

CONTATO  
(37) 3523 4952



## ABRALEITE PEDE UNIÃO ENTRE OS ELOS DA CADEIA E DIZ QUE SETOR PRECISA SE COMUNICAR “MELHOR”

Segundo o presidente da Abraleite, o setor tem um papel muito importante e precisa com urgência se organizar para conseguir sobreviver

**A** pecuária leiteira foi uma das cadeias que mais sofreram durante o ano de 2021. O valor pago pelo litro de leite perdeu feio para o custo de produção. Durante o ano, principalmente os pequenos produtores optaram pelo descarte de animais e até abandonaram a atividade.

Em novembro de 2020, o preço médio do litro de leite pago ao produtor no Brasil era de R\$ 2,04. Em novembro de 2021, o valor subiu para R\$ 2,18, aumento de quase 7%. No entanto, o percentual não cobre sequer a inflação e perde de goleada para o custo de produção.

Segundo o presidente da Associação Brasileira dos Produtores de Leite (Abraleite), Geraldo Borges, o setor que tem um papel muito importante na agricultura familiar do país e precisa com urgência se unir e se organizar para conseguir sobreviver.

*“A gente sempre teve o desestímulo nos momentos em que o produtor recebe preços baixos pelo seu produto. Mas hoje estamos vivendo um momento diferente nessa pandemia, com todos os produtos subindo muito mais do que a remuneração. Nós estamos vivenciando um momento mais difícil ainda com o custo de produção inviabilizando o negócio de muitos pequenos produtores. Isso vem sendo observado há alguns anos”,* observa Borges.

Para tentar mudar esse cenário, segundo a Abraleite, é preciso unir e organizar toda a cadeia produtiva.

*“A assistência técnica não é disponibilizada em todas as unidades da federação. Temos muita dificuldade, principalmente para os pequenos produtores de leite. Também há o desafio de um melhor relacionamento entre os elos do setor, não só entre os produtores e as indústrias. Nós precisamos também que o terceiro setor, aquele que é leva o consumidor, também*

*sente a mesa. Nós temos trabalhado muito isso para que o setor não só se una, mas também se organize”.*

Segundo o presidente da entidade, o modelo de organização pode ser semelhante ao que é adotado em outros países que são grandes players na cadeia leiteira.

*“Temos exemplos, como a Nova Zelândia, que trabalha a cadeia produtiva do leite com ênfase por isso ela é hoje é o maior exportador de lácteos mundial. E nos dá um exemplo pelo tamanho, já que o país é do tamanho do Rio Grande do Sul. Nós temos muita coisa que precisa ser feita para dentro e para fora das porteiras”,* afirma Borges.

Ao fazer uma autocrítica, o dirigente lembra que o setor precisa melhorar a imagem da cadeia leiteira e investir no marketing e imagem deste setor.

*“O setor se comunica muito mal. O agro como um todo não é só o leite. Se comunica bem para dentro. Mas existem muitas falhas de comunicação, principalmente do setor para fora, ou seja, nós temos que mostrar cada vez mais para o público consumidor, quem não consome, ou aquele que nunca consumiu os nossos produtos, o quanto é importante o consumo de lácteos e derivados de leite para a saúde, mostrando como a gente produz com responsabilidade, preservando o meio ambiente e o quanto é importante a cadeia produtiva de leite brasileira na geração de emprego e renda no campo e na cidade”,* avalia.

Fonte: <https://www.canalrural.com.br/noticias/pecuaria/leite/ci-abraleite-pede-uniao-entre-os-elos-da-cadeia-e-diz-que-setor-pre-se-comunicar-melhor/>



# MEGA OFERTAS

MATERIAIS DE  
CONSTRUÇÃO  
**COOPEL**

**COOPEL**  
COMBUSTÍVEIS



DUCHA ELETRÔNICA  
SINTEX

**R\$ 173,63**

A PRAZO: R\$ 179,00



TESOURA ALFAIATE  
CORNETA 10

**R\$ 193,03**

A PRAZO: R\$ 199,00



ÓLEO SHELL RIMULA. X  
20L250H RT3 EX15W40

**R\$ 425,83**

A PRAZO: R\$ 439,00



ÓLEO SHELL WBF  
100 20L

**R\$ 522,83**

A PRAZO: R\$ 539,00



ALICATE DIGITAL 200/1000A AC

**R\$ 72,75**

A PRAZO: R\$ 75,00



ALICATE REBITADOR  
C/4 PONTAS

**R\$ 79,54**

A PRAZO: R\$ 82,00



ÓLEO PETRONAS  
HYDROCER 68 20 LTS

**R\$ 406,43**

A PRAZO: R\$ 419,00



CAPACETE MOTO  
SAN MARINO

**R\$ 143,56**

A PRAZO: R\$ 148,00



FERRO DE SOLDA FAME 50W

**R\$ 44,52**

A PRAZO: R\$ 45,90



REFIL APARADOR  
GRAMA TRAP

**R\$ 19,30**

A PRAZO: R\$ 19,90



PNEU FÓRMULA 175/70  
R13

**R\$ 338,53**

A PRAZO: R\$ 349,00



PNEU MOTO 90/90/18  
MATRIX CG LEVORIN

**R\$ 184,21**

A PRAZO: R\$ 189,90

**(37) 3523 4930**

MATERIAIS PARA CONSTRUÇÃO

RUA JOÃO MACHADO, 84  
CENTRO - POMPÉU - MG

**(37) 3523 4935**

POSTO DE COMBUSTÍVEL

RUA ANTÔNIO LACERDA, 483  
CENTRO - POMPÉU - MG

# Para você economizar!

CONFIRA NOSSAS **OFERTAS!**

@coopel.pompeu | www.coopel.coop.br

SUPERMERCADO  
**COOPEL**

FARMÁCIA  
VETERINÁRIA  
**COOPEL**



REFRIGERADOR CONTÍNUO 2P 394 L BRANCA

**R\$ 2.949,00**



ENERGÉTICO RED BULL MELANCIA 250 ML LATA

**R\$ 7,99**



FRIGOBOI FACILITE

**R\$ 36,10**

A PRAZO: R\$ 38,00



TETRAMICINA 50 ML

**R\$ 11,40**

A PRAZO: R\$ 12,00



ENERGÉTICO FUSION 1 L

**R\$ 6,99**



CERVEJA IMPERIO GOLD 269 ML

**R\$ 2,59**



ALIMENTADOR BASPAN 5 LTS

**R\$ 81,70**

A PRAZO: R\$ 86,00



PLUVIÔMETRO PLÁSTICO RÍGIDO 13

**R\$ 24,70**

A PRAZO: R\$ 26,00



ÁGUA TÔNICA ANTÁRTICA 350 ML

**R\$ 2,39**



ÁGUA MINERAL BONAFONT S/GÁS 500 ML

**R\$ 1,49**



DIFLY S3 RV 1KG

**R\$ 118,75**

A PRAZO: R\$ 125,00



AGITA 100 GR

**R\$ 71,25**

A PRAZO: R\$75,00

Ofertas válidas até 15 de FEVEREIRO de 2022

**(37) 3523 4910**

SUPERMERCADO COOPEL  
RUA ANTÔNIO LACERDA, 445  
CENTRO - POMPÉU - MG

**(37) 3523 4920**

FARMÁCIA VETERINÁRIA  
RUA JOÃO MACHADO, 84  
CENTRO - POMPÉU - MG



# COOPERAÇÃO DE QUALIDADE



**MÔNICA MARIA OLIVEIRA PINHO CERQUEIRA**  
PROFESSORA TITULAR DA ESCOLA DE VETERINÁRIA DA UFMG  
PARCEIRA DA CCPR NO PROGRAMA TUDO NOS CONFORMES

## 2022:

### Hora de rever a qualidade e ficar com Tudo nos Conformes!

Estamos iniciando um Novo Ano e este é um momento muito especial para avaliarmos o que estamos fazendo e os resultados obtidos. O objetivo tem que ser a produção de leite com a melhor qualidade e com Tudo nos Conformes!

Um ponto interessante é verificarmos os resultados obtidos durante 2021, checar os procedimentos adotados e o que ganhamos. Precisamos lembrar do Programa de Pagamento por Qualidade da CCPR, do Práticas Nota 10 e refletir. Nesta reflexão, sugerimos observar mês a mês, os resultados de CPP (contagem padrão em placas, antiga CBT), de CCS (contagem de células somáticas) e dos teores de gordura e proteína do leite.

Na prática, o que observamos de modo geral é que muitos produtores durante alguns meses do ano produzem leite com CPP menor ou igual a 20.000 UFC/mL e CCS menor ou igual a 250.000 cels./mL. Em outros meses, no entanto, contagens bem mais elevadas são observadas no leite. Surgem, então, algumas perguntas: se a propriedade foi capaz de produzir leite com resultados excelentes em alguns meses, por que não conseguiu manter durante todo o ano? O que representam estas contagens mais elevadas nos demais meses? Com certeza, representam prejuízos significativos. No caso da CPP, as perdas estão relacionadas à perda de bonificação que pode ser de até R\$0,04/litro de leite. Em relação à CCS, os prejuízos decorrem da diminuição da produção de leite pela mastite subclínica e também das perdas de bonificação que podem chegar a R\$ 0,06/litro de leite.

No Brasil, os resultados de qualidade do leite divulgados em dezembro/2021 pelo Ministério da Agricultura, Pecuária e Abastecimento (MAPA) comprovam que a CPP está diminuindo, mas a CCS não tem melhorado no período de 2013 a 2020 (Fig. 1). Fonte: Brasil (2021)

Figura 1: Médias geométricas nacionais das amostras de leite cru refrigerado para Contagem Padrão em Placas - CPP x 1.000 UFC/mL e Contagem de Células Somáticas - CCS x 1.000 cél/mL no Brasil, entre 2013 e 2020.



Avaliar sempre os resultados e checar se os procedimentos estão sendo realizados corretamente é muito importante para garantir a melhor qualidade e rentabilidade. Muitas vezes não analisamos os resultados e não notamos que a qualidade piorou. É importante destacar que, normalmente os problemas relacionados à qualidade do leite são básicos e requerem revisão de procedimentos, sem aumento de custos. Desta forma, gostaríamos de enumerar no Quadro abaixo, alguns pontos para garantir os melhores resultados, o ano todo.

Pontos	Sugestão	Observação	O que chegar?
	Avalie a CPP - mês a mês!	Se em algum mês, a CPP foi menor do que 20.000 UFC/mL e em outros meses foi mais alta, isto indica que há falhas nos processos.	<ul style="list-style-type: none"> <li>▶ Preparação das vacas: tetos limpos, desinfetados e secos;</li> <li>▶ O filtro do equipamento de ordenha: deve estar o mais limpo possível, todos os dias;</li> <li>▶ Limpeza e desinfecção corretas de equipamentos;</li> <li>▶ Refrigeração imediata do leite e manutenção em temperatura máxima de 4° C;</li> <li>▶ Qualidade de água.</li> </ul>
	Avalie a CCS - mês a mês!	Quanto mais elevada a CCS, maior a perda na produção de leite porque há mais vacas com mastite subclínica. A meta deve ser menor ou igual a 250.000 cels/mL.	<ul style="list-style-type: none"> <li>▶ Verifique os procedimentos e produtos usados no pré e no pós-dipping;</li> <li>▶ Faça a CCS do leite individual das vacas no dia da pesagem do leite, todos os meses;</li> <li>▶ Faça cultura microbiológica para identificar quais bactérias estão causando a mastite subclínica e tomar as ações necessárias (segregação, seca-gem e tratamento de vaca seca ou descarte);</li> <li>▶ Faça a manutenção do equipamento de ordenha, regularmente;</li> <li>▶ Avalie o produto e o tratamento de vaca seca.</li> </ul>
	Verifique se o teste da caneca está sendo feito corretamente.	Este teste deve ser feito em todas as vacas e em todas as ordenhas.	<ul style="list-style-type: none"> <li>▶ No caso de detecção de grumos ou flóculos, sugere-se a coleta de amostra e realização de cultura microbiológica na fazenda para definir se há ou não necessidade de usar antibiótico. Em mais de 60% das vezes, não é preciso usar antibiótico. Isto diminui gastos e reduz riscos de resíduos no leite.</li> </ul>
	Ao tratar a vaca com antibiótico, verifique se as medidas preventivas estão sendo adotadas.	Marcar as vacas tratadas, Registrar os tratamentos, Separar as vacas tratadas e Tratar segundo a bula.	<ul style="list-style-type: none"> <li>▶ Verifique se as vacas estão marcadas com spray, cordinha ou fita para facilitar a identificação dos animais tratados pelos funcionários;</li> <li>▶ Observe se há registros e se eles estão visíveis para todos;</li> <li>▶ Animais tratados devem estar separados e ordenhados no final da ordenha. O leite de toda a vaca deve ser descartado até transcorrer todo período de carência.</li> </ul>
	Converse sempre com seus funcionários. Busque orientação técnica.	Melhorar a comunicação e treinamento de todos na fazenda é fundamental.	<ul style="list-style-type: none"> <li>▶ Verifique se todos estão realizando os procedimentos de forma padronizada e correta. O trabalho em equipe é muito importante e faz a diferença nos resultados de qualidade de leite da fazenda. Conversem bastante com os funcionários de sua fazenda!</li> </ul>

Portanto, fique atento produtor! O ano de 2022 está começando e só controla quem monitora! Para produzir leite qualidade e com Tudo nos Conformes, verifique os resultados e os procedimentos, o tempo todo! Feliz Ano Novo com muito leite com qualidade e seguro!!!! Acredite, pois é possível melhorar sempre!

## CULTURA MICROBIOLÓGICA DO LEITE

Faça a análise do seu leite e descubra qual o medicamento adequado.

 **(37) 3523 3832**

LABORATÓRIO DE  
**ANÁLISES**  **COPEL**

# LEITE

## Benefícios Para a Saúde

### OSSOS FORTES

Embora existam outras fontes naturais de cálcio, como as verduras verde-escuras, o leite é a mais importante, pois conta com a presença de caseinofosfopeptídeos, lactose e proteínas que facilitam a absorção do cálcio. Pesquisas indicam que até 75% do cálcio adicionado a bebidas, como o “leite de soja”, se perde, ficando aderido ao fundo das embalagens. Além do cálcio, o leite contém proteínas, fósforo e outros nutrientes que são essenciais para a saúde óssea, reduzindo o risco de fraturas e prevenindo o aparecimento de osteoporose. Mas, a prevenção deve começar cedo para se ter ossos fortes por toda a vida.



### DENTES SAUDÁVEIS

Além do efeito do cálcio sobre a resistência dos dentes, pesquisadores da Dinamarca e Austrália mostraram que o leite de vaca ajuda a reduzir os efeitos das bactérias causadoras de cárie e doenças da gengiva. Essas bactérias formam a chamada placa bacteriana que, ao longo do tempo, é colonizada por espécies produtoras de ácido, como o Streptococcus mutans, que provocam cáries, especialmente quando a dieta é rica em açúcar.



Quando a placa atinge a gengiva, destrói os tecidos que dão sustentação aos dentes, além de aumentar o risco de vários tipos de câncer em todo o organismo. Ao menos duas proteínas presentes no leite de vaca - lactoferrina e osteopontina - são capazes de reduzir a formação das placas, agindo contra a colonização bacteriana. Para se ter uma ideia, uma bactéria comum da cavidade bucal produz 4 a 5 vezes mais cáries na presença de “leite” de soja, quando comparado ao de vaca. Os pesquisadores sugerem, inclusive, a adição desses componentes do leite às fórmulas de pastas dentais, visando melhor saúde oral.

### CABELOS BONITOS E SAUDÁVEIS

Uma nutrição balanceada é essencial para manter a saúde e beleza dos cabelos, pele e unhas. O leite é uma das melhores fontes naturais de nutrientes essenciais relacionados com a aparência externa. Por exemplo, as proteínas, lípidos, cálcio, vitaminas A e B6, biotina e potássio, presentes no leite, agem em conjunto para tornar os cabelos macios e brilhantes.



## MELHOR QUALIDADE DO SONO



Esse benefício se deve à presença de vários componentes do leite que promovem o sono, incluindo vitamina B12, nucleosídeos e, o mais conhecido de todos, o triptofano. Esse aminoácido, não fabricado pelo corpo, modula a produção de serotonina, neurotransmissor que dá sensação de bem-estar. E a serotonina, por sua vez, é usada na produção de melatonina, o hormônio do sono. O triptofano está presente no leite, e daí vem aquele conselho antigo da vovó, de que você deveria tomar um copo de leite morno antes de ir para a cama.

## REDUZ OS SINTOMAS DA TPM



Pesquisas recentes mostraram que uma dieta rica em cálcio pode diminuir pela metade os sintomas físicos e emocionais da TPM. A maior parte das mulheres, que consumiu 3 copos de leite por dia, durante os 3 meses do experimento, disseram que se sentiram menos irritadas, chorosas e deprimidas, além de sofrerem menos com as cólicas e inchaços.

## O CONSUMO DE LEITE ESTA ASSOCIADO AO MAIOR CRESCIMENTO DAS CRIANÇAS



O consumo suficiente de cálcio está associado à maior formação de massa óssea em crianças e adolescentes, e também ao maior crescimento longitudinal dos ossos (altura). Um estudo com 700 adolescentes do sexo feminino, com idades entre 10 e 12 anos, mostrou que aquelas que receberam 330 ml de leite por dia, na escola, por um período de 2 anos, apresentaram um aumento significativo na quantidade total de minerais nos ossos e densidade óssea, assim como na altura, em relação àquelas que não receberam o leite. Embora existam outras fontes naturais de cálcio, como as verduras verde-escuras, essas, por serem ricas em fibras, podem conter compostos que diminuem a absorção do mineral pelo organismo. Já o leite, conta com a presença de lactose e proteínas, que facilitam a absorção do cálcio. Pesquisas indicam ainda, que até 75% do cálcio adicionado a bebidas, como o "leite" de soja, se perde, ficando aderido ao fundo das embalagens. Além do cálcio, o leite contém proteínas, fósforo e outros nutrientes, que são essenciais para a saúde óssea, evitando fraturas.

# BEBA + LEITE

Fonte: <http://www.bebamaisleite.com.br/>

# Retrospectiva de 2021

## Confira análises setoriais



**AÇÚCAR:** Com menor produção, Indicador atingiu novo recorde nominal em 2021

O ano de 2021 se iniciou em meio a estimativas indicando menor produtividade da cana-de-açúcar para a safra 2021/22 no estado de São Paulo, devido ao clima seco que prejudicou as lavouras, especialmente no segundo semestre de 2020. Para agravar o cenário, o clima seguiu desfavorável em 2021, com seca em boa parte do ano e geadas em meados de julho. Diante disso, a menor produção do açúcar foi se confirmando ao longo da moagem da cana no estado paulista, comprometendo a disponibilidade do cristal para o mercado spot. Sobretudo por esta razão, os preços médios da saca de 50 kg do açúcar cristal subiram ao longo do ano, com o Indicador CEPEA/ESALQ atingindo e renovando os recordes nominais da série do produto – no dia 16 de dezembro, o Indicador atingiu R\$ 157,43/saca de 50 kg.

**ALGODÃO:** Menor produção e firme demanda externa levam preço a recorde nominal

Os preços do algodão em pluma estão em movimento de alta desde meados de 2020 e, em 2021, renovaram – de forma consecutiva – os patamares máximos nominais da série histórica do Cepea. O impulso veio das elevações dos valores internacionais, do alto patamar do dólar frente ao Real e do aumento da paridade de exportação, que também atingiu recorde no ano, em um ambiente de menor produção doméstica e de demanda internacional firme. Além disso, o bom volume da produção já comprometida via contratos a termo para exportação reduziu a disponibilidade no spot.

**ARROZ:** Demanda fraca e exportação menor pressionam cotações em 2021

Após a alta expressiva das cotações do arroz em casca durante o ano de 2020, era de se esperar um certo ajustamento em 2021. Entretanto, a perda de poder aquisitivo da população e as exportações menores elevaram os estoques domésticos, pressionando os valores de forma significativa. Esse cenário de preços mais baixos não foi característico apenas do Brasil, sendo observado também no ambiente

internacional. Em 2021, o Indicador ESALQ/SENAR-RS (58% grãos inteiros, com pagamento à vista) recuou 33,45%, encerrando o ano a R\$ 62,50/saca de 50 kg. A demanda retraída por arroz em boa parte de 2021 elevou o excedente disponível no mercado doméstico, influenciando a baixa nas cotações. A média nominal dos preços do arroz em casca em 2021, por sua vez, foi de R\$ 77,56/saca de 50 kg, ainda 5,7% superior à de 2020, que foi de R\$ 73,38/sc.

**BOI:** Exportação e baixa oferta mantêm boi acima de R\$ 300 na maior parte de 2021

O cenário observado no setor pecuário nacional ao longo de 2021 foi semelhante ao verificado no ano anterior, com exportações – especialmente à China – em ritmo intenso e oferta restrita de boi gordo para abate. Como resultado, os preços de toda a cadeia renovaram os recordes das respectivas séries. O Indicador do boi gordo CEPEA/B3 iniciou 2021 com média real de R\$ 326,59, atingindo o maior patamar do ano em março, de R\$ 333,11 (as médias mensais foram deflacionadas pelo IGP-DI de novembro/21). Nos meses seguintes, as médias mensais do Indicador se mantiveram firmes, acima dos R\$ 300.

**CITROS:** Mesmo com preço elevado, rentabilidade é limitada em 2021/22

2021 foi um ano de preços altos para a laranja no estado de São Paulo e no Triângulo Mineiro. No geral, a necessidade de matéria-prima permaneceu elevada nas indústrias paulistas, e a baixa produção da fruta manteve a oferta controlada durante todo o ano. Ainda que a remuneração (em Reais por caixa da fruta) tenha sido superior, para muitos citrultores a rentabilidade foi apertada, visto que a produtividade restrita elevou ainda mais os custos unitários de produção.

**ETANOL:** Preços médios do anidro e hidratado na parcial da safra 21/22 são recordes

Se na safra 2020/21 a demanda fragilizada pela covid-19 pressionou os valores dos etanóis, mesmo diante

da menor produção, na atual temporada (2021/22), o clima desfavorável e a quebra de produção impulsionaram os preços do anidro e do hidratado, que atingiram patamares bastante acima dos praticados em temporadas anteriores. Considerando-se a parcial (de abril a dezembro) das últimas 23 safras, as médias dos preços registradas em 2021/22 para os etanóis anidro e hidratado são as maiores de toda a série histórica do Cepea iniciada em 2000, em termos reais (as médias mensais foram deflacionadas pelo IGP-M de dezembro/21). De abril a dezembro de 2021, o valor médio do anidro foi de R\$ 3,6218/litro e o do hidratado, de R\$ 3,2039/litro, em termos reais. As segundas maiores médias foram verificadas na parcial do ano-safra 2011/12, quando atingiram R\$ 3,4479/litro no caso do anidro e R\$ 3,8287/litro no do hidratado.

**FRANGO:** Com demandas interna e externa aquecidas, preço da carne bate recorde em 2021

Impulsionados pelas aquecidas demandas externa e, principalmente, interna, os preços da carne de frango atingiram recordes reais em 2021. Diante do menor poder de compra de grande parte da população brasileira, a proteína de origem avícola – que é tipicamente negociada a valores inferiores aos das principais substitutas (bovina e suína) – ganhou destaque no cenário nacional de carnes, o que resultou na disparada de preços. Nos primeiros meses do ano, os valores da carne de frango estiveram, como de costume, enfraquecidos. No entanto, a partir de maio, a procura interna aumentou, influenciada pelo fato de o preço desta proteína avícola ser mais barata frente aos das concorrentes e pela flexibilização das medidas restritivas impostas em muitas cidades para conter o avanço da pandemia de covid-19. Esse cenário, aliado ao bom desempenho das exportações brasileiras da carne, resultou em um movimento de alta nos preços, que persistiu por cinco meses consecutivos – de maio a setembro.

**LEITE:** Preço encerra 2021 com queda acumulada de 8,7%

Em queda desde outubro, o preço do leite captado em novembro e pago aos produtores em dezembro fechou a R\$ 2,1210/litro na “Média Brasil” líquida do Cepea (Centro de Estudos Avançados em Economia Aplicada), da Esalq/USP, recuos de 3% frente ao mês anterior e de 8,7% em relação ao mesmo período do ano passado, em termos reais (dados deflacionados pelo IPCA de novembro/21). De janeiro a dezembro de 2021, a média do preço ao produtor foi de R\$ 2,2481/litro, 15,5% acima da verificada em 2020, em termos reais. Já quando considerando o acumulado do ano (de dezembro/20 a dezembro/21), observa-se queda real de 8,7% no valor ao produtor, evidenciando o forte movimento de baixa neste último trimestre de 2021, devido ao enfraquecimento da demanda por lácteos.

**MILHO:** Menor disponibilidade interna leva preço a patamar recorde em 2021

Os preços do milho atingiram patamares recordes no

mercado brasileiro ao longo de 2021. O impulso veio dos baixos estoques da safra 2019/20 e sobretudo de preocupações com os impactos do clima sobre a semeadura e o desenvolvimento da safra 2020/21. Em termos globais, a produção foi menor.

**OVINOS:** Preços sobem em 2021, mas custo de produção alto limita ganhos do setor

O ano de 2021, assim como para outros setores da pecuária, continuou sendo desafiador para a ovinocultura. Apesar do avanço nos valores do cordeiro vivo, observado na maior parte das regiões acompanhadas pelo Cepea, devido, principalmente, à baixa oferta de animais para abate, os ganhos da atividade foram pressionados pelo elevado custo de produção. Além disso, o setor esperava crescimento da demanda por carne ovina, o que não ocorreu.

**SOJA:** Mesmo com maior produção, preço atinge recorde em 2021

Embora a semeadura da safra 2020/21 da soja tenha sido tardia no Brasil, devido ao atraso das chuvas, posteriormente, o clima favoreceu as lavouras, resultando em produção recorde pela segunda temporada consecutiva, de 137,32 milhões de toneladas, de acordo com a Conab. Mesmo com a safra volumosa, na média de 2021, os preços domésticos registraram patamares recordes, em termos reais (deflacionados pelo IGP-DI de nov/21).

**SUÍNOS:** Exportação recorde não evita queda de preço no BR

Assim como já era esperado pelo setor suinocultor nacional, a demanda externa pela carne continuou firme em 2021, e as exportações brasileiras da proteína atingiram novos recordes. Já no mercado nacional, o consumo da carne até aumentou, mas o desempenho ficou aquém do esperado por agentes do setor.

**TRIGO:** Oferta é recorde em 2021, mas paridade elevada sustenta preço interno

O ano de 2021 se iniciou em meio a expectativas de crescimento na área com trigo. Naquele período, produtores estavam atentos à menor oferta de trigo argentino, aos preços recordes em 2020 e ao atraso na janela ideal para a semeadura de milho segunda safra no Paraná, São Paulo e em Mato Grosso do Sul, em decorrência do baixo volume de chuva.

**HORTIFRÚTI:** Com poder de compra fragilizado, demanda por HF é limitada em 2021

Em 2021, o avanço da vacinação contra a covid-19 no Brasil trouxe mais segurança à população e possibilitou, especialmente no segundo semestre, a abertura do comércio e do mercado institucional (escolas, bares e restaurantes), importantes canais de escoamento de hortifrúti.

Fonte: <https://www.portaldagronegocio.com.br/gestao-rural/analise-de-mercado/noticias/cepea-retrospectivas-de-2021-confira-analises-setoriais>



## CONFERIR PARA ECONOMIZAR



**J**AINE, colaboradora em destaque, tem 29 anos e ingressou na COOPEL em fevereiro de 2020, estimulada por informação obtida em rede social, apesar de estar empregada, vislumbrando as melhorias profissionais que faria com a oportunidade.

“Após ter sido aprovada na seleção, ocupei a função de conferente de estoque, onde permaneci até hoje. Com o passar do tempo, o volume de serviço aumentou e trouxe o parceiro William, o qual veio somar eficiência na demanda sempre crescente de serviço,” relata JAINE.

Nossa equipe quis saber sobre a importância da conferência de estoque no contexto de toda a empresa. JAINE responde com segurança: “A conferência dos estoques é importante porque fornece dados reais dos produtos nas prateleiras, facilitando a reposição precisa, conforme a demanda do seu escoamento, evitando compras equivocadas e discrepâncias de informações. Ou seja, a conferência evita desperdícios, elimina gastos desnecessários e espelha a real situação dos estoques. Num efeito cascata, acaba intervindo positivamente na contabilidade, nos custos com reposição e alinha as informações por ocasião de anotações incorretas ou acondicionamentos indevidos dos pro-

duto adquiridos.” Concluímos assim que, o posto de trabalho de JAINE, interfere em todos os setores administrativos da COOPEL e contribui efetivamente para a sua sincronização.

Nossa colaboradora penetra nos detalhes de suas tarefas e descreve: “Hoje a COOPEL tem cadastrados cerca de 18.000 produtos. A conferência dimensiona também a rotatividade, indicando as quantidades a serem repostas e estimula promoções dos produtos com armazenamento mais prolongado nas prateleiras.”

“Percorrendo os armazéns, acabo por testemunhar o modo pelo qual a COOPEL se importa e se integra às instituições com suas doações. – Comenta JAINE - Famílias inteiras, ligadas diretamente à COOPEL, dependem do bom desempenho dessa grande empresa que não atua somente como cooperativa, atua igualmente como empregadora e construtora de expectativas para o produtor rural e para a sociedade pompeana. As ações sociais são inúmeras, das quais participa e incentiva as iniciativas fraternais.

Nesses tempos de altos custos para o produtor, JAINE evidencia casos em que associados não desistiram de suas atividades por conta do apoio recebido da COOPEL, tanto tecnicamente como na

aquisição de insumos. Alguns até aumentaram sua produção leiteira nestes difíceis momentos. “A COOPEL garante segurança para o produtor rural”, afirma. “Os contratos de compra de insumos não permitiram a parada dos trabalhos agropecuários. Quem produzia uma quantidade em tonelada de silos por exemplo, agora produz o dobro em toneladas, e quem produzia por exemplo 400 litros de leite dia, agora produz 3000 litros dia.”

Quanto à satisfação de ser colaborador COOPEL, nos diz: “É gratificante estar num ambiente em que se é reconhecido e se recebe incentivos para melhorar como profissional.”

JAINE nos informou que, na vida particular, pratica corrida e gosta de estar na roça entre seus familiares nos finais de semana. E encerra sua entrevista exibindo sensação de êxito e gratidão: “Queria agradecer à diretoria pela oportunidade de estar na cooperativa e ter sido recebida tão bem pelos colegas.

**A COOPEL é uma engrenagem: todos dependem de todos.”**





## SUCESSÃO FEMININA

**R**ENATA, com sua fala segura e cheia de energia, vai descrevendo os trabalhos da fazenda de seu pai, onde atua há 25 anos.

Demonstra claramente seu interesse pela adesão às novas tecnologias, técnicas de produção de leite mais eficientes e produção de bezerros de qualidade. Vê na inseminação artificial um grande recurso, não só para diminuir custos, como para a agilidade da produção leiteira e a certeza de um bezerro sadio. Representando seu pai, Nazareno, na apresentação das atividades da fazenda para nossa equipe, registra que faz de tudo um pouco do que podemos imaginar nas tarefas diárias do agro, desde dirigir trator até à aplicação de herbicida, contando sempre com a ajuda da filha Camila.

“Eu disse para meu pai: vamos para a inseminação. Do jeito que está, é uma bagunça: é um boi holandês enxertando uma vaca giro, outra hora um boi giro enxertando uma vaca holandesa, isso não funciona”, destaca RENATA. Confessa que uma certa relutância existe entre opiniões na hora de decidir pela inseminação artificial, porém, um consenso amigável sempre prevalece. “Não quero boi procriador mais não! Estamos com 100% de inseminação. Os veterinários confirmam que um boi, somente, não conseguiria enxertar a quantidade de vacas que temos prenhas agora, num prazo tão curto.”

Na fazenda PINDAÍBA, de 32 hectares, um plantel de 68 vacas é responsável por render 950 litros dia de leite, numa média de 14 kg por vaca, em média, com duas ordenhas diárias.

A produtora confirma que a relação custo/benefício da inseminação artificial é muito positiva por garantir bezerros de alta qualidade, os quais se converterão em novas vacas boas produtoras de leite ou novilhos de negociação bastante rentáveis. “A produ-

ção de leite é para rodar a vida da fazenda e o novilho vem trazer recursos extras numa necessidade ou oportunidade lucrativa.”

Há 42 anos, Nazareno cooperou-se à COOPEL e atuou também como conselheiro administrativo. Renata, como sucessora de seu pai, carrega em si as experiências acumuladas e traça planos de melhorias futuras. O reconhecimento sobre os serviços e facilidades oferecidas pela COOPEL, registramos em seu entusiasmo:

**“ Eu quero contrato de tudo que tiver na Cooperativa, porque alivia a vida do produtor com seus preços e parcelamentos. ”**

A visão de RENATA sobre a mulher no campo é inspiradora: “Uai! No início tive dificuldades. Mulher não foi feita para ficar no fogão. Podemos fazer tudo o que um homem faz. Inseminamos, montamos um cavalo, ajudamos no parto de um bezerro. Mulheres não têm que ser restritas aos trabalhos domésticos. Temos os mesmos direitos que os homens.”

E complementa: “Temos que agradecer à COOPEL, como um todo, pelo apoio constante e pelo que representa na região. Agradeço também a meu pai pela oportunidade que me deu de atuar em todas as atividades da fazenda e que me permitiu trazer a sua voz até vocês, com singelas palavras de gratidão pela atenção dispensada sempre que precisamos.”





MÉDIA DIÁRIA

231.905 L



TOTAL DE LEITE  
RECEBIDO

6.957.171 L



FORNECEDORES

247



ASSOCIADOS APROVADOS NA REUNIÃO  
DO CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO.

- ▶ Waldir Carlos Ferreira Junior
- ▶ Alex da Silva Rocha Eirelli ME
- ▶ Damac Florestal Ltda
- ▶ José João Rodrigues do Nascimento

O CAMINHÃO PASSARÁ PARA A COLETA DE  
AMOSTRAS NOS DIAS:

- ▶ **05, 10, 17 e 30 de janeiro de 2022.**



## MELHORES FORNECEDORES EM QUALIDADE DE LEITE EM DEZEMBRO DE 2021

ORD	NOME	CBT	NOME	CCS	NOME	PROT.	NOME	MGDA
1	LUCIANO AFONSO DE CAMPOS	3464	VALDECY ALVES DA SILVA	94000	ALEXANDRE V. COSTA SOA	4,47	ALEXANDRE VINICIUS COSTA SOA	3,65
2	MARIO LUCIO DE CAMPOS	4243	VALTER LACERDA DOS REIS	108444	MARIA DA P. DA S GARCIA	4,31	HELIO FERREIRA MACHADO	3,5
3	NORBERTO AMACHADO	4899	NILDA ALVES XAVIER DA SILVA	121074	ESPOLIO LUCIANO EUSTA	4,13	ODILON DA SILVA BARCELOS	3,45
4	DALTON CAMPOS ABREU	5000	BRENO A. CAMPOS MACIEL	144568	AMADOR FRANCISCO GOMES	4,13	GERALDO ELISIO DOS SANTOS	3,44
5	EDUARDO COSTA ARRUDA	5196	GASPAR EFREN GARCIA	145781	LUCIANO CAMPOS DUTRA	4,12	VALDECY ALVES DA SILVA	3,44
6	JOSEMAR CAMPOS DUTRA	5292	TONINHO DE OLIVEIRA MACHADO	158632	ANTONIO J. XAVIER FERRE	4,09	CARLOS ALBERTO LACERDA	3,42
7	JOSE ALBERTO CAMPOS	5477	JOSE CLAUDIO GUIMARAES BAHIA	160848	ANTONIO E. C SANTOS	4,07	GERALDO MAGELA VALADARES FIL	3,42
8	TATIANA LION. RODRIGUES DE	5916	ANDRE CORDEIRO LACERDA	169411	DILSON DA SILVA BARBOSA	4,05	AMADOR FRANCISCO GOMES	3,42
9	RODRIGO T. NEUENSCHWAND	6000	GERALDO MARTINS MOREIRA	171096	DANER CAMPOS DE SOUZA	4,04	CARLOS EDUARDO DURCERCINO	3,42
10	MARIA DE L. VALADARES F	6000	MANOEL W. ABREU CAMPOLIN	182269	EDUARDO COSTA ARRUDA	4,03	MARIA DA PIEDADE DA S GARCIA	3,39
11	EDILO RICARDO VALADARES	6325	GERALDO MAGELA VALADARES	202983	MARIO L.DE CAMPOS M E OU	4,03	JORDANA CRISTINA CHAVES	3,39
12	CHARLES DE O. CAMPOS	6325	RENATO FILGUEIRAS	213717	JOAO B. ALMEIDA BONAFE	4,02	NEUZA CORDEIRO VALADARES VAS	3,38
13	CARLOS E. DURCERCINO DA	6481	LUCIANO AFONSO DE CAMPOS E S	228893	GERALDO M. VALADARES FIL	4,01	JOAO BATISTA ALMEIDA BONAFE	3,38
14	ANTONIO C.DE CAMPOS MA	6481	ANDERSON NEVES DE LIMA	240489	NIZIA FARIA CAMPOS	3,93	DENIZIO MENESES DA SILVA	3,38
15	RICARDO MENESES MACHADO	6481	JOSE ENES MENEZES TAVARES	247629	MARIA DE L. VALADARES F	3,92	CRISTIANO M DE VASCONCELOS	3,36
16	FERNANDO A. MACHADO	6708	RICARDO MENESES MACHADO	247867	GLEISON ANTONIO DE CAMPOS	3,92	GLEISON ANTONIO DE CAMPOS SO	3,35
17	LUCAS GARCIA C CORDEIRO	7000	GERALDO ELISIO DOS SANTOS	251321	FLAVIO HENRIQUE FIUZA	3,92	JACI VALERIANO DE BARCELOS	3,35
18	MARIA DAS DORES DA SILVA	7348	TATIANA LIONARA RODRIGUES DE	251746	DENIS CAMPOS SOUZA	3,92	MARCO ANTONIO COELHO	3,35
19	LAURO JAIME CAMPOS SILVA	7483	SAMARONE G. VASCONCEL	254551	VALDECY ALVES DA SILVA	3,91	EDUARDO COSTA ARRUDA	3,35
20	ZORZALE CAMPOS REIS E	7746	LUIZ VALADARES MACHADO	276796	GERALDO MAGELA VALADARES	3,9	ANTONIO EUSTAQUIO C SANTOS	3,34
21	MUCIO JOSE MACIEL	8000	EDUARDO COSTA ARRUDA	290443	RAMON ELIAS VASCONSELOS	3,9	LUIZ VALADARES MACHADO	3,34
22	JOAO ANTONIO MENESES	8000	PEDRO PAULO F DOS SANTOS	305283	ADALBERTO V. DE ABREU	3,9	JOSE EUSTAQUIO C.BRANCO	3,33
23	LUCIANA A. MACHADO	8124	ESPOLIO DE JUEL SERRA MACHAD	307233	ESPOLIO A. HAROLDO F. S	3,9	TARCISIO GONCALVES DE OLIVEI	3,33
24	ANDERSON NEVES DE LIMA	8124	ANTONIO LUIZ G DA COSTA	312288	LAURO JAIME CAMPOS SILVA	3,89	GASPAR EFREN GARCIA	3,33
25	AMARILDO H. DE CAMPOS	8367	CARLOS EDUARDO DURCERCINO	312893	JOSE SERRA MACHADO NETO	3,89	ILDEU PAULO DA SILVA	3,33
26	ODILON LOBATO	9000	FERNANDO AFONSO MACHADO	314132	MARCO ANTONIO COELHO	3,89	PEDRO DO NASCIMENTO VIEIRA	3,32
27	JULIA GUIMARAES CHAVES	9000	JULIA GUIMARAES CHAVES	320900	CASSIANO G. CAPANEMA	3,89	AMADEU LINO DE SOUZA	3,32
28	ESPOLIO C. SERRA MACHADO	9165	RODRIGO T. NEUENSCHWAND	321411	NILDA ALVES XAVIER DA SILVA	3,88	JOAQUIM ANTONIO DE CAMPOS V	3,32
29	JOSE SERRA MACHADO NETO	9165	HELIO FERREIRA MACHADO	323360	JOAQUIM A. DE CAMPOS V	3,88	VALTER LACERDA DOS REIS	3,31
30	CRISTIANO VASCONCELOS	9381	ESPOLIO LUCIANO EUSTAQUIO XA	324925	RODRIGO NEUENSCHWAND	3,87	GERALDO MAGELA VALADARES	3,31



# TELEFONES ÚTEIS



SETOR	NOME	CONTATO
ADMINISTRATIVO/COMERCIAL		TELEFONE
Recepção Coopel		(37)3523-4900 - 99985-7911
Secretaria Da Diretoria - Rita Vânia		(37) 3523-4952
Departamento De Estoque - Jaíne		(37) 3523-4901
Contabilidade - Vanderci - Contador		(37) 3523-4903
Assistente Contabil - Renata		(37) 3523-4944
Departamento Fiscal - Lino		(37) 3523-4904
Departamento Fiscal Despesas - Débora		(37) 3523-4911
Departamento Fiscal Estoque - Adriana		(37) 3523-4946
Departamento Rh - Izadora		(37) 3523-4938
Marketing Coopel - Flávio Galvão e Henrique		(37)3523-4902 - 3523-4933
Cpd - André Rachid - Suporte Em Redes		(37) 3523-4948
Cpd - Otávio - Manutenção E Instalações		(37)3523-4929
Cpd - Mário Igor - Suporte Em Infraestrutura		(37) 3523-4926
Cpd - Henrique v. - Suporte Em Infraestrutura		(37) 3523-4931
Setor de Logística - Jesus e Hailton		(37)3523-4947
Departamento Pessoal - Ana Carolina		(37) 3523-4905
Departamento De Cobrança - Elisângela		(37) 3523-4949
Departamento de Cadastro - Juliana		(37) 3523-4939
Conta Corrente (Folha De Leite) - Fernanda		(37) 3523-4906
Contas A Receber/Pagamentos - Amanda		(37) 3523-4913
Departamento Financeiro - Rosângela		(37) 3523-4914
Departamento Jurídico - Eugênio Pacelli		(37)3523-4916
Gerencia Comercial - Thiago Afonso		(37) 3523-4936
Gerencia Administrativa - Kécia Andrade		(37) 3523-4945
Logística- Hailton e Jesus / Carlos		(37) 3523-4919 - 3523 4947
Departamento De Compras Leandro/Paulo Sérgio, Mayrone e Gabryel		(37) 3523-4917 - 3523-4937
DEPARTAMENTO COMERCIAL		
Coopel Rações (Granel)		(37)3523-2089 - 99109-9192
Coopel Rações (Enscado)		(37)3523-1200 - 99981-6911
Laboratório De Análises Coopel		(37)3523-3832
Supermercado Coopel		(37)3523-4910 - 3523-4912
Coopel Modas		(37)3523-4927
Coopel Materiais De Construção		(37)3523-4930 - 3523-4932

SETOR	NOME	CONTATO
Coopel Combustíveis		(37)3523-4935 - 3523-4922
Farmácia Veterinária Coopel		(37) 3523-4920/4923
Balança Coopel		(37)3523-4924
ASSISTÊNCIA TÉCNICA / COMERCIAL		
Vendedor Externo - Bruno		(37) 99909 3788
Vendedor Externo - Denis		(37)99998 3895
Vendedor Externo - Odsson		(37) 99981 6036
Vendedor Externo - Jotinha		(37)99958 2820
Vendedor Externo - Leo Do Joca		(37)99804 7679
Agrônomo - Geraldo Roberto		(37)99841 7471
Agrônomo - Pedro Maciel		(37) 98651 0999
Agrônomo - Leandro Sampaio		(37)99845 6768
Agrônomo - Edilucio		(37) 99948-7155
Zootecnista - Adriana Rachid		(31) 99901 7827
Pesagem De Leite - Ailton		(37)99936 4528
Pesagem De Leite - Luiz		(37)99863 6181
Pesagem De Leite - Helvecio		(37)99937 8774
VETERINÁRIOS		
Aliomar De Oliveira Gonçalves (Tim)		(37) 99989 1040
Crisipio Evaristo Valadares		(37) 99989 1230
Renan Abreu		(37) 99902 4428
Guilherme M. Faria Castelo Branco		(37) 99840 5735
Leonel Ferreira		(37) 99994 9230
Jose Vital Tavares Mendonça		(37) 99908 4393
MATUTENÇÃO ELÉTRICA EM GERAL		
Dailson		(37)99938 1793
Marcos		(37) 99938 7536
Guto		(37)99840 5172
REPAROS EM TANQUES E ORDENHAS		
Daniel (Termac)		(37) 99807 6206
Rodrigo		(37) 99904 8474
Juliano Braz		(37) 99944 1944
Fernando (Coca)		(37) 99988 5518
DIRETORIA		
Cesar Afonso Lacerda - Diretor Presidente		(37) 99923 2441
André Sousa Castelo Branco - Vice-Presidente		(37) 99986 1373



## SIGA-NOS NAS REDES SOCIAIS

@coopel.pompeu

@\_coopel.modas

Coopel - Cooperativa de Pompéu  
Cooperativa Agropecuária de Pompéu  
Cooperativa Agropecuária de Pompéu

# Que em 2022 sejamos adaptáveis como as vacas

O ano de 2021 não foi fácil para o setor leiteiro, e todos nós aqui sabemos disso. Não podemos voltar atrás e fazer algo diferente do que fizemos, mas podemos nos planejar para o ano que está por vir e obter melhores resultados.

Desejamos que 2022 seja um ano próspero, e que possamos aprender cada vez mais com as vacas. “Como assim? Com as vacas?”

Pois bem...Que sejamos cada vez mais adaptáveis as mudanças e saibamos nos adequar em qualquer ambiente que o mercado lácteo nos colocar, assim como as Girolando aprenderam a se adaptar ao clima brasileiro.

Que saibamos aproveitar ao máximo os recursos que temos disponíveis de acordo com a nossa realidade, assim como as Gir possuem a capacidade produtiva alta, mesmo com relativamente baixa quantidade de alimento ofertado.

Que os produtores pequenos não sejam subestimados e recebam a mesma atenção que os grandes produtores. Lembremos das Jersey, que se apresentam com pequeno porte e todo mundo pensa “não deve dar nada de leite..”, mas aí somos surpreendidos com a produtividade e qualidade do leite (principalmente quando o assunto é gordura!) quando recebem manejo adequado.

E por último, mas não menos importante, que possamos transmitir o máximo de aprendizado, informação de qualidade e conhecimento para as próximas gerações sobre a atividade leiteira (o futuro do leite depende disso!), assim como as Holandesas possuem alta capacidade de transmitir o gene expressivo de alta produção para as novas linhagens.

E aí? Estão preparados para mais um ano de desafios e oportunidades?

**Estamos com vocês nessa!**